

STEMME



Stemme AG is an internationally renowned manufacturer of high-quality two-seater sport and commercial aircraft. The challenge our team rises to every day is to grow the company using innovative products for our discerning customers.

Join us now as a

ONE-YEAR INTERN IN SALES (M/F/D)

As an annual intern in the Marketing, Sales and Service division, you will support the Sales Manager in all sales and marketing activities in the "Sport Aircraft" division of the Stemme Group. In particular, you are responsible for answering customer enquiries for the microlight aircrafts of the 100% Stemme subsidiary Remos AG, and for preparing quotations and initiating contracts. After conclusion of the purchase contract you accompany all tasks up to the delivery of the finished aircraft.

YOUR TASKS

- Regular communication with potential customers
- Planning, organisation and participation in product presentations and test flights
- Involvement in planning, organising and participating in national and international aircraft trade shows as well as regional air shows
- Communication with existing customers regarding all service-related topics
- Supporting After-Sales Service
- Contact with national and international authorities within the context of contract execution
- Maintenance of the customer database, creation of statistics and market analyses
- Reporting to the head of Marketing and Sales

YOUR PROFILE

- University degree in "Sales Management", "Marketing and Sales", business studies with a focus on marketing and sales or equivalent, and initial sales experience ideally in the sale of high-quality consumer goods
- Customer-orientation combined with excellent communication skills
- A relation to flying as well as a very good technical understanding are desirable
- Independent, active and goal-oriented working style within a team
- Very good knowledge of written and spoken German and English
- Available for business trips on occasion

WE OFFER

A very interesting and varied full-time limited internship at our office in Strausberg-Nord (S5 train from Berlin), with a prospect for hire, qualification options and the opportunity to join a highly motivated sales team.

PLEASE SEND YOUR FULL APPLICATION

stating your earliest possible starting date by email to:

Jessica Kühl
Stemme AG, Flugplatzstrasse F2, Nr. 6-7, 15344 Strausberg
bewerbungen@stemme.de, telephone +49 3341 361233
www.stemme.de

STEMME



Die Stemme AG ist international bekannt als Hersteller hochwertiger zweisitziger Sport- und Nutzflugzeuge. Wachstum mit innovativen Produkten für anspruchsvolle Kunden ist die Herausforderung, der sich unser Team jederzeit leidenschaftlich stellt.

Unterstützen Sie uns ab sofort als

JAHRESPRAKTIKANT IM VERTRIEB (M/W/D)

Als Jahrespraktikant/in im Geschäftsbereich Marketing, Sales und Service unterstützen Sie den Vertriebsleiter bei allen Verkaufs- und Marketingaktivitäten im Bereich „Sportflugzeuge“ der Stemme-Gruppe. Ihnen obliegt insbesondere die Beantwortung von Kundenanfragen für die Ultraleichtflugzeuge der 100%igen Stemme-Tochter Remos AG, die Ausarbeitung von Angeboten bis hin zur Vertragsanbahnung. Nach Abschluss des Kaufvertrages begleiten Sie alle Aufgaben bis zur Auslieferung des fertigen Flugzeuges.

IHRE AUFGABEN

- Regelmäßige Kommunikation mit potentiellen Kunden
- Planung, Organisation und Teilnahme an Produktpräsentationen und Probeflügen
- Mitarbeit bei der Planung und Organisation sowie Teilnahme an nationalen und internationalen Luftfahrzeugmessen sowie regionalen Airshows
- Kommunikation mit bestehenden Kunden zu allen servicerelevanten Fragen
- Unterstützende Mitarbeit im After Sales Service
- Kontakt zu nationalen und internationalen Behörden im Rahmen der Vertragsabwicklung
- Pflege der Kundendatenbank, Erstellen von Statistiken, Marktanalysen
- Reporting an den Leiter Marketing und Sales

IHR PROFIL

- Hochschulabschluss „Sales Management“, „Marketing und Vertrieb“, BWL mit Schwerpunkt Marketing und Vertrieb oder gleichwertig sowie erste Vertriebserfahrung idealerweise im Verkauf hochwertiger Konsumgüter
- Kundenorientiertes Denken und Handeln kombiniert mit ausgeprägter Kommunikationsfähigkeit
- Bezug zur Fliegerei sowie ein sehr gutes, technisches Verständnis wünschenswert
- Selbständige, aktive und zielorientierte Arbeitsweise im Team
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gelegentliche Reisebereitschaft

WIR BIETEN IHNEN

an unserem Standort Strausberg-Nord (S-Bahn S5 ab Berlin) einen hoch interessanten und abwechslungsreichen befristeten Praktikumsplatz in Vollzeit mit Aussicht auf Übernahme und sehr guten Qualifizierungsmöglichkeiten sowie der Chance zum beruflichen Einstieg in ein hoch motiviertes Sales-Team.

IHRE VOLLSTÄNDIGEN BEWERBUNGSUNTERLAGEN

mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins richten Sie bitte per E-Mail an:

Jessica Kühl
Stemme AG, Flugplatzstraße F2, Nr. 6-7, 15344 Strausberg
bewerbungen@stemme.de, Telefon +49 3341 361233
www.stemme.de